Bachelor "Programme de Management Financier" d'Euromed Marseille (en 1 an)

Diplôme visé niveau II (Bac +3) - Inscrit au RNCP (JO du 2 mars 2006)

Lieu de formation : Paris

Euromed Marseille est reconnue aujourd'hui comme l'une des meilleures écoles de management en France et à l'étranger. Classée parmi les cinquante meilleures écoles de commerce européennes par le magazine Financial Times en 2008, Euromed Marseille a choisi de s'associer au Groupe IGS, première université professionnelle en France, afin de bénéficier d'un partenaire reconnu pour sa pédagogie innovante et son investissement de longue date dans l'alternance.
Forts de cette reconnaissance académique et professionnelle, Euromed Marseille et le CFA du Groupe IGS vous proposent d'intégrer en alternance la dernière année du Bachelor PMF (Programme de Management Financier), diplôme visé de niveau II (Bac +3).

Les métiers

Au terme de sa formation, le diplômé du Bachelor PMF exercera le métier de chargé de clientèle dans les domaines de la banque/assurance.

Compétences visées

- Maîtriser les techniques du secteur bancaire et de l'assurance
- Connaître le cadre législatif et administratif de la banque/assurance
- Développer une expertise dans la négociation de la relation de clientèle
- Etre force de proposition auprès des particuliers et des entreprises
- Améliorer son autonomie et sa responsabilité professionnelles

Contenu de la formation

Management des services financiers et bancaires

- Introduction aux marchés financiers
- Analyse financière
- Financement des particuliers et des entreprises
- Contrôle de gestion
- Systèmes financiers européens
- Gestion de patrimoine

Management des activités commerciales

- Gestion de la relation client
- Management commercial
- Marketing bancaire et financier
- Stratégie d'entreprise
- Business english

Culture générale et compétences transversales

- Economie internationale
- Droit fiscal
- Méthodes quantitatives
- Environnement de la banque et de l'assurance
- Rapport d'activité professionnelle

Développement personnel

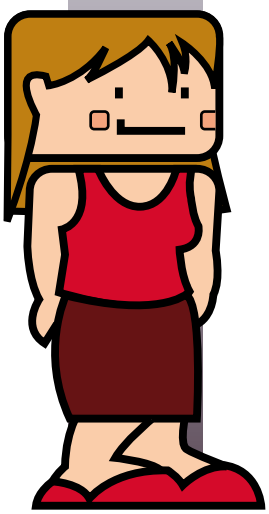
- Cohésion de groupe
- Pilotage de carrière et veille professionnelle
- Prise de parole en public

Les missions

- L'accueil et le conseil à la clientèle
- La vente et la promotion des produits et services financiers
- L'analyse et le développement des portefeuilles clients
- La fidélisation de la clientèle
- La liaison entre le front office et le back office

Ils nous font confiance

American Express, AXA, Banque Populaire, Banque Postale, BNP Paribas, Compagnie Les Abeilles, Caisse d'Epargne, Crédit du Nord, Ernst and Young, HSBC, Société Générale...



Informations pratiques

Public concerné

- Jeunes de moins de 26 ans (des dérogations sont possibles)
- Bac +2 validé

Durée / Calendrier de la Formation

- Durée : contrat d'apprentissage de 12 mois
- Alternance pratiquée : 3 jours en formation tous les 15 jours

Modalités de recrutement

- Recrutement des apprentis : à compter d'avril
- Présélection des dossiers de candidature
- Epreuves orales d'admission : oral de motivation, entretien en anglais

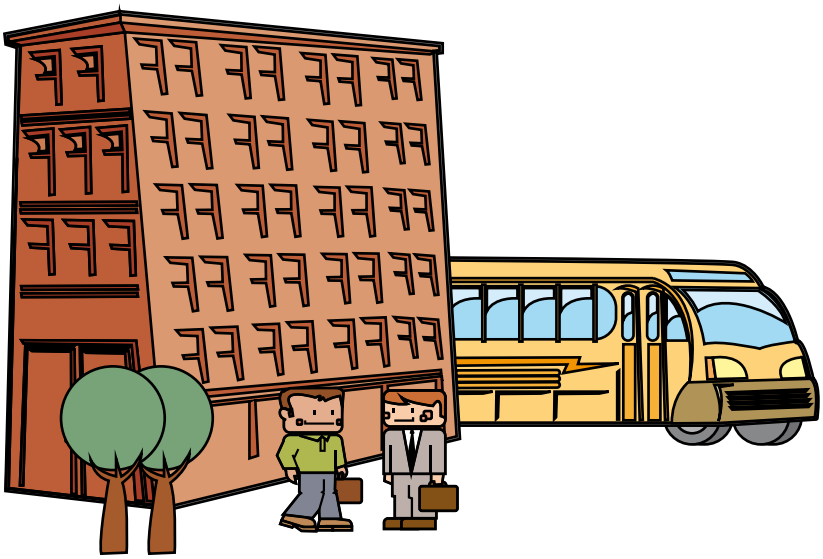
Rémunération de l'apprenti

- de 21 ans	41% du SMIC
21-25 ans	53% du SMIC

Exonération et aides aux entreprises

Consultez la fiche «contrat d'apprentissage : mode d'emploi»

Le CFA Groupe IGS favorise l'accès à ses formations aux personnes en situation de handicap.
Pour en savoir plus, contactez la Mission Handicap Formation **HAND'IGS** : handigs@groupe-igs.fr



Janvier 2010 – document non contractuel, l'organisme de formation se réserve le droit d'apporter toute modification qu'il jugera nécessaire

CFA GROUPE IGS
Gérer - Administrer - Manager

Contact

Service des Inscriptions – 01 40 38 51 20 – cfa-igs2@groupe-igs.fr
Service Relations Entreprises – 01 40 38 50 80 – relationsentreprises@groupe-igs.fr
www.cfa-igs.com